

BICO Group AB (publ)



Q2 BICO Delårsrapport
januari-juni 2021

Finansiell sammenfattning

Andra kvartalet april-juni 2021

Nettoomsättningen uppgick till 293,1 MSEK (40,2), vilket motsvarade en ökning om 628 % (36) jämfört med motsvarande period föregående år, varav 95 % (8) var organisk tillväxt.

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 10,6 MSEK (-16,0), vilket motsvarade en marginal om 3,6 % (-39,8). Rörelseresultatet har under kvartalet belastats med förvärvskostnader om totalt 9,1 MSEK samt kostnader som uppkommit till följd av namnbyte och re-branding om cirka 5 MSEK.

Periodens resultat uppgick till -50,5 MSEK (-4,8), vilket motsvarar ett resultat per aktie före och efter utspädning om -0,89 SEK (-0,11). Resultatet har påverkats positivt av marknadsvärderingen av bolagets kortfristiga placeringar om 1,7 MSEK (12,2).

Bruttomarginalen uppgick till 69,1 % (70,2). Bruttomarginalen för bolagen som återfinns i jämförelseperioden uppgick i kvartalet till 75,9 % vilket är en förbättring med 5,7 procentenheter mot föregående år. Den förändrade bruttomarginalen är hänförlig till en förändrad produktmix genom de förvärv som skett där Ginolis och SCIENION har en lägre bruttomarginal än övriga bolag i koncernen.

Nettoomsättning från förbrukningsvaror uppgick till 61,6 MSEK (8,6), en ökning med 616 %. Andelen av total produktförsäljning uppgick till 23,4 %, vilket motsvarade en ökning med 1,1 procentenheter (22,3 % i jämförelseperioden).

Under kvartalet förvärvades tyska Nanoscribe som erbjuder avancerade 3D-bioprinters som bygger på 2PP-teknik för 544 MSEK, **amerikanska Visikol** som erbjuder kontraktstjänster inom bl.a. 3D-celkultur, 3D-vävnadsavbildning och digital patologi till läkemedels- och bioteknikföretag för 159 MSEK samt **amerikanska Discover Echo** som erbjuder innovativa hybridmikroskop för 1 003 MSEK.

Första halvåret januari-juni 2021

Nettoomsättningen uppgick till 422,6 MSEK (78,2), vilket motsvarade en ökning om 440 % (46) jämfört med motsvarande period föregående år, varav 79 % (15) var organisk tillväxt.

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till -24,3 MSEK (-21,7), vilket motsvarade en marginal om -5,8 % (-27,7). Rörelseresultatet har under första halvåret belastats med förvärvskostnader om totalt 29,6 MSEK samt kostnader som uppkommit till följd av namnbyte och re-branding om cirka 5 MSEK.

Periodens resultat uppgick till -98,3 MSEK (-38,3), vilket motsvarar ett resultat per aktie före och efter utspädning om -1,78 SEK (-0,90). Resultatet har påverkats positivt av marknadsvärderingen av bolagets kortfristiga placeringar om 6,1 MSEK (-10,5).

Bruttomarginalen uppgick till 71,6 % (72,5). Bruttomarginalen för bolagen som återfinns i jämförelseperioden uppgick under halvåret till 78,5% vilket är en förbättring med 6,0 procentenheter mot föregående år. Den förändrade bruttomarginalen är hänförlig till en förändrad produktmix genom de förvärv som skett där Ginolis och SCIENION har en lägre bruttomarginal än övriga bolag i koncernen.

Nettoomsättning från förbrukningsvaror uppgick till 77,5 MSEK (13,1), en ökning med 491 %. Andelen av total produktförsäljning uppgick till 21,1 %, vilket motsvarade en ökning med 0,1 procentenheter (21,0 % i jämförelseperioden).

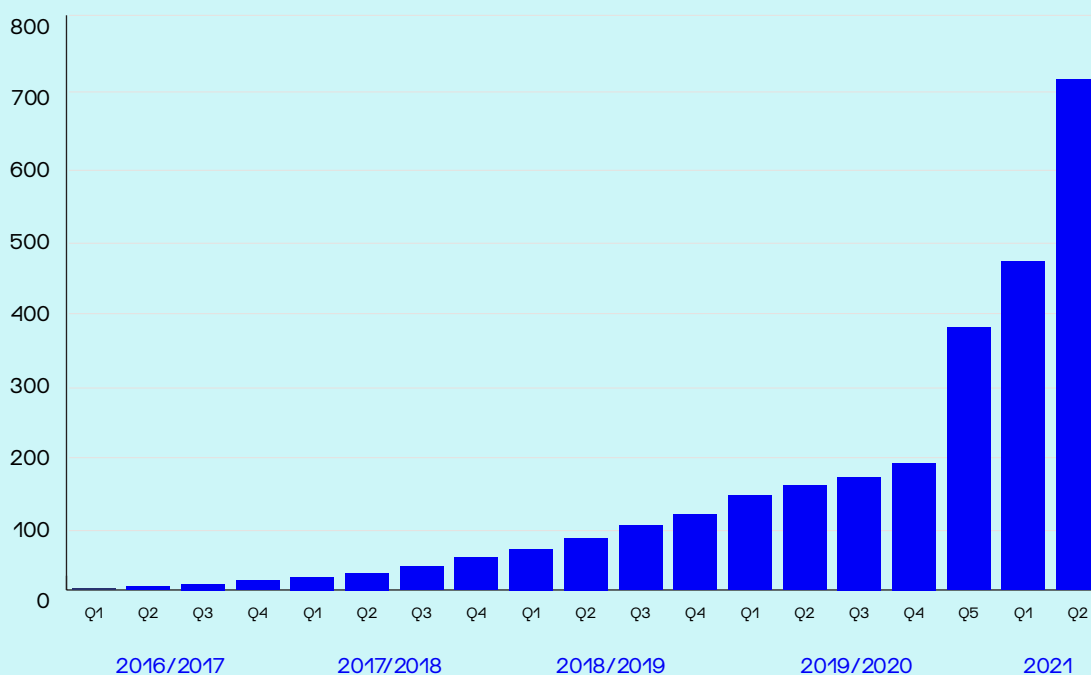
Namnändring till BICO Group AB (publ)

Läs mer på sidorna 5, 7-9 och 15.

Nettoomsättning

MSEK

Rullande 12 månader



BICOs övergång till rapportering per kalenderår från och med 2021 medförde att bolaget hade ett femte kvartal (Q5) 2020 som omfattade fyra månader; 1 september 2020 till 31 december 2020. Detta medförde även att det finansiella året 2019/2020 omfattade rapportering från 1 september 2019 till 31 december 2020. All rapportering från och med Q1 2021 löper per kalenderår.

Koncernens nyckeltal

MSEK	Q2 2021 Apr-Jun	Q2 2020 Apr-Jun*	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun*	2019/2020 Helår 16 månader	2020 Kalenderår 12 månader
Nettoomsättning	293,1	40,2	422,6	78,2	416,0	365,8
Bruttoresultat	202,4	28,3	302,5	56,7	298,6	263,6
Bruttomarginal, %	69,1 %	70,2 %	71,6 %	72,5 %	71,8 %	72,0 %
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	10,6	-16,0	-24,3	-21,7	0,8	16,4
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	3,6 %	-39,8 %	-5,8 %	-27,7 %	0,2 %	4,5 %
Rörelseresultat (EBIT)	-31,4	-23,1	-92,2	-35,2	-51,9	-29,4
Rörelsemarginal (EBIT), %	-10,7 %	-57,4 %	-21,8 %	-45,0 %	-12,5 %	-8,0 %
Periodens resultat	-50,5	-4,8	-98,3	-38,3	-49,0	-30,1
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK**	-0,89	-0,11	-1,78	-0,90	-1,10	-0,64
Nettoskuld (-)/Nettokassa (+)	138,8	339,9	138,8	339,9	755,7	755,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-116,8	-4,4	-133,1	-45,8	-79,4	-65,6
Antal aktier vid periodens utgång	57 326 417	42 874 776	57 326 417	42 874 776	51 601 285	51 601 285
Aktiekurs på balansdagen, SEK	424,2	119,6	424,2	119,6	234,5	234,5
Börsvärde på balansdagen, MDSEK	24,3	5,1	24,3	5,1	12,1	12,1
Antal medarbetare vid periodens utgång	924	192	924	192	396	396

*Jämförelseperioden för Q2 2020 samt första halvåret 2020 har omräknats till följd av räkenskapsårets övergång till kalenderår från januari 2021.

**BICO genomförde en split 4:1 den 10 januari 2020. Jämförelseperioder har räknats om för korrekt jämförelse.

För definitioner av alternativa nyckeltal, se sidan 30.



Detta är BICO

Vi är ledande experter inom biokonvergens (Bio Convergence). Genom att kombinera biologi, ingenjörskonst och datavetenskap skapar vi förutsättningar för framtidens hälsa. Vi tänjer på gränserna när det gäller vad som är möjligt för att ge människor bättre och hälsosammare liv.

Med biokonvergens kan vi skapa mänskliga vävnader och organ med hjälp av celler från våra egna kroppar.

På sikt kommer detta att rädda liv, och över tid skulle vi till och med kunna bli våra egna organdonatorer och lösa det största problemet vid transplantationer, nämligen bristen på organ.

Vi kan rädda liv med snabbare och mer exakta metoder för läkemedelsutveckling, och en gång för alla, eliminera onödiga djurförsök.

Vi kan utveckla nya, bättre och individanpassade behandlingar, och vi kan göra det avsevärt snabbare än i dag.

Vi kan förhindra utbrott av nya sjukdomar genom att agera mer proaktivt med bättre diagnosmetoder.

Med biokonvergens tar vi bort smärta, oro och ohälsa.

Vi ser en framtid där robotik, artificiell intelligens, avancerad genomik och bioprintning fundamentalt förändrar hur vi ser på den globala hälsoindustrin.

Biokonvergens är där liv och teknologi förenas och blir ett. Där det omöjliga blir möjligt. Det är nyckeln till livet.

BICO i siffror



65+ länder



2 000+ laboratorier



900+ medarbetare



95 % organisk tillväxt



11 koncernbolag



1 850+ publikationer

Sedan 2016 har vi byggt en världsledande koncern som erbjuder något unikt – nämligen en revolution inom biokonvergens. Detta koncept är vägledande för oss och därför har vi bytt namn på moderbolaget från CELLINK till BICO. Det nya namnet speglar vår affärsstrategiska agenda inom biokonvergens och tydliggör att vi är en koncern som består av 11 dotterbolag fördelade på tre starka affärsområden: Bioprinting (CELLINK, MatTek, Visikol och Nanoscribe), Biosciences (CYTENA, CYTENA Bioprocess Solutions, Dispendix och Discover Echo) och Bioautomation (SCIENION, CELLENION och Ginolis).

CELLINK är och förblir ett världsledande varumärke inom 3D-bioprintning. CELLINK är ett helägt dotterbolag till BICO och kommer fortsätta sitt målinriktade arbete med fokus på bioprintning av mänskliga organ och vävnader. För mer information om CELLINKs innovativa produktportfölj och erbjudande inom 3D-bioprintning, besök www.cellink.com.





Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Händelser under övriga räkenskapsåret januari-mars 2021

25 januari lanserades UP.SIGHT, ett effektivt mikroskop och encellsdispenser med dubbel klonalitetsidentifiering inom cellinjuteveckling och som förbättrar effektiviteten mellan arbetsflöden.

28 januari förlängdes samarbetet mellan BICO och AstraZeneca inom läkemedelsforskning för tredje året i rad. BICO bidrar med bolagets senaste 3D-bioprinters och arbetsflöden för att utforska nya terapier och läkemedelsforskning inom AstraZenecas huvudsakliga terapeutiska områden.

8 februari offentliggjordes ett nytt distributionsavtal mellan BICO och seqWell för encells RNA-sekvensering och NGS biblioteksframställning.

15 februari tecknades avtal om att förvärva Ginolis, aktiva inom avancerad robotik och automatiserad diagnostik. Förvärvssumman uppgick till 648,8 MSEK och förvärvet slutfördes den 1 mars 2021.

10 mars tecknades avtal om att förvärva MatTek, det världslidande bolaget inom in vitro-teknologi och alternativa testmetoder för läkemedel. Förvärvssumman uppgick till 610 MSEK och förvärvet slutfördes den 22 mars 2021.

11-12 mars offentliggjordes erbjudandet samt teckningen av seniora icke-säkerställda konvertibla skuldebrev med konvertering till B-aktier och nyemission av B-aktier om 3 MDSEK.

15 mars lanserade BICO nästa generations bioprinters, BIO MDX™-serien. Produktserien är den första som kombinerar CELLINKs och SCIENIONs teknologier.

23 mars vann CELLINKs bioprinter BIO X6 det prestigefyllda Red Dot Design Award för enastående designkvalitet.

Händelser under perioden april-juni 2021

6 april kommunicerades samarbetet mellan BICO och UPM Biomedicals med syfte att sammanlänka UPMs tillverkning av biomaterial med CELLINKs 3D-bioprintning.

14 april mottog BICO prestigefyllda gold award för BIO X6 samt två utmärkelser inom design excellence för C.WASH och UP.SIGHT på iF Design Awards 2021.

26 april fattades beslut av Årsstämma 2021 om att bland annat anta ett långsiktigt incitamentsprogram för medarbetare, godkänna den riktade nyemissionen av konvertibla skuldebrev samt bemyndiga styrelsen att besluta om nyemission.



19 maj tecknades avtal om att förvärva tyska Nanoscribe, som erbjuder avancerade 3D-bioprinters som bygger på 2PP-teknik. Förvärvssumman uppgick till 544 MSEK och förvärvet slutfördes den 31 maj 2021.

20 maj tecknades avtal om att förvärva amerikanska Visikol, som erbjuder kontraktstjänster inom bl.a. 3D-celldkultur, 3D-vävnadsavbildning och digital patologi till läkemedels- och bioteknikföretag. Förvärvssumman uppgick till 159 MSEK och förvärvet slutfördes samma dag.

23 juni kommunicerades att BICOs hudmodell EpiDerm™ har blivit godkänd av OECD som en fristående in-vitro testmetod för fototoxicitet.

26 juni tecknade BICO avtal om att förvärva amerikanska Discover Echo Inc., ett innovativt och revolutionerande mikroskopföretag. Förvärvssumman uppgick till 1 003 MSEK och förvärvet slutfördes den 30 juni 2021.

29 juni kommunicerades att BICO beviljats patent för "Cellulose Nanofibrillar Bioink for 3D Bioprinting for Cell Culturing, Tissue Engineering and Regenerative Medicine Applications" från Europeiska patentverket.

30 juni kommunicerades att BICO beviljats sitt första patent för ett robot-baserat system för individanpassade och automatiserade estetiska medicinska ingrepp.

Händelser efter periodens utgång

6 juli kommunicerades att Visikol inlett samarbete med MatTek för att nyttja deras avancerade cellodlingsmodeller i sitt utbud av tjänster inom läkemedelsutveckling.

7 juli kommunicerade bolaget att man påbörjat processen med namnbyte från CELLINK till BICO (**Bl**o **CO**nvergence).

19 juli lanserades S.NEST, en high-throughput mikrobioreaktor med realtidsövervakning för att säkerställa maximal celltillväxt och strömlinjeformade arbetsflöden.

6 augusti beslutade den extra bolagsstämman, i enlighet med styrelsens förslag, att ändra företagsnamn från CELLINK AB (publ) till BICO Group AB (publ) samt att ändra verksamhetsbeskrivningen i bolagsordningen.

Namnändringen gäller enbart CELLINK AB och inte dotterbolagen som ingår i koncernen. Namnet CELLINK kommer nyttjas av det helägda dotterbolaget CELLINK Bioprinting AB som utvecklar och säljer bioprinters, biobläck samt förbrukningsvaror under varumärket CELLINK.

12 augusti trädde namnändringen från CELLINK AB (publ) till BICO Group AB (publ) i kraft efter registrering hos Bolagsverket. Detta har inneburit att bolagets ticker bytt namn från CLNK till BICO. ISIN och LEI-kod förblir detsamma. I övrigt har inga förändringar skett relaterade till bolagets finansiella instrument.



Ökad nettoomsättning om 628 % driven av M&A samt en organisk tillväxt om 95 % och positivt EBITDA i Q2.



Det är med enorm tacksamhet som BICO avslutar andra kvartalet med tillväxt, förvärv, och positivt EBITDA. Under det andra kvartalet har försäljningen ökat till en nettoomsättning på cirka 293 MSEK, resulterande i en organisk nettoomsättningstillväxt på 95 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Bolagets position på den globala marknaden har stärkts tack vare tre nya kundorienterade förvärv, effektivt arbete av de globala säljteamen, och vidareutveckling av den globala personalstyrkan. Jag vill tacka hela teamet för ert dedikerade arbete, styrelsen för er vägledning och goda samarbete, och våra aktieägare för ert fortsatta förtroende.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen i det andra kvartalet uppgick till 293,1 MSEK (40,2), en ökning jämfört med motsvarande period föregående år med 628 procent (36). För första halvåret uppgick nettoomsättningen till 422,6 MSEK (78,2), en ökning jämfört med motsvarande period föregående år med 440 procent (46). BICO levererade en stark organisk tillväxt under det andra kvartalet som motsvarade 95 procent (8) och för första halvåret redovisades en organisk tillväxt om 79 procent (15) i jämförelse med motsvarande period föregående år. Detta berodde på fortsatt god underliggande efterfrågan på instrument inom både Bioprinting och Biosciences. Bioprinting fortsatte under kvartalet att stärka sin marknadsledande position och Biosciences fortsatte att bryta ny mark och öka sin marknadspenetration. Från och med nästa kvartalsrapport och mer specifikt från och med september månad 2021 kommer jämförelsesiffrorna för SCIENION och CELLENION att inkluderas i jämförelseperioden för den organiska tillväxten.

Den starka försäljningstillväxten var hänförlig till en rad olika faktorer. Den amerikanska marknaden har fortsatt öppnat upp och vi har en återhämtningseffekt på många håll; framför allt från kunder inom läkemedelsindustrin och akademiska kunder som varit nedstängda under större delen av pandemin. Dock skiljer det sig fortfarande åt på olika marknader och USA har öppnat upp i betydligt högre utsträckning i kvartalet jämfört med Europa och Asien som visade mer återhållsamhet.

Bioautomation (som tidigare hette Industrial Solutions) uppvisade en mycket god försäljning i det andra kvartalet jämfört med föregående kvartal. Detta beror främst på högre leveranstakt och utveckling i större projekt. Segmentets försäljning är delvis projektbaserad och skiljer sig åt från Laboratory Solutions. Vår affär har transformerats under de senaste åren vilket är hänförligt till våra förvärv men även för att vi har växt

vår affär såväl avseende volym som produktmix. För närvarande ser vi fortsatta svängningar och säsongeffekter i segmentet och vi bedömer att årets sista kvartal historiskt varit starkare än det tredje kvartalet.

Under kvartalet utgjorde försäljningen av förbrukningsvaror i förhållande till total produktförsäljning 23,4 procent. Detta drevs dels av att den installerade basen växer och dels bidrog efterfrågan per kund positivt till utvecklingen. Detta ligger i linje med vår tillväxtstrategi avseende återkommande intäkter. Relationen mellan instrumentförsäljning och försäljning av service och förbrukningsartiklar påverkades även av de förvärvade bolagen. MatTek bidrog till ökad försäljning av förbrukningsartiklar med en hög andel återkommande intäkter medan Ginolis hade en lägre andel av intäkter från förbrukningsartiklar och service. Nanoscribe hade en högre serviceandel än koncernen i sin helhet. De nya bolagen i koncernen har totalt sett i relativa termer minskat andelen service och har haft en neutral effekt på förbrukningsartiklar.

Resultat

Bruttomarginalen i andra kvartalet uppgick till 69,1 procent (70,2) och bruttomarginalen för bolagen som återfinns i jämförelseperioden uppgick i kvartalet till 75,9 procent vilket är en förbättring med 5,7 procentenheter mot föregående år.

Den förändrade bruttomarginalen är hänförlig till en förändrad intäktsmix genom de förvärv som skett under året, där Ginolis och SCIENION hade en lägre bruttomarginal än övriga bolag i koncernen. Dock uppvisar Laboratory Solutions en högre bruttomarginal i kvartalet vilken är hänförlig till den organiska tillväxten, högre genomsnittspriser för bioprinters samt en produktmix med fler instrument med högre listpriser.

Resultatmässigt levererade koncernen ett EBITDA-resultat för andra kvartalet som motsvarade en marginal om 3,6 procent (-39,9). Resultatförbättringarna var främst hänförliga till den ökade försäljningsvolymen i befintlig och förvärvad verksamhet. Resultatet har belastats av förvärvskostnader under kvartalet om 9,1 MSEK samt kostnader som uppkommit till följd av namnbyte och re-branding till BICO om cirka 5 MSEK. Därutöver fortsätter bolaget, vilket även kommunicerats tidigare kvartal, att investera i koncerngemensamma system inom ERP, CRM och IT. Investeringar görs även i koncernens innovativa produktutveckling framför allt inom bioprinting, live-cell imaging och single-cell proteomics.

Vi är BICO – ledande inom biokonvergens. Vi skapar framtiden inom hälsa genom att kombinera teknologi med biologi

På fem år har vi byggt något unikt – nämligen en revolution inom biokonvergens. Denna kvartalsrapport är bolagets första som BICO, vilket är vårt nya namn och även förkortningen av **BICO**vergence (biokonvergens).

För det är när biologi konvergerar med teknologi som de mest intressanta och relevanta affärsmöjligheterna uppstår för BICO. I detta finns även svaret på många av de svåra utmaningar som vi ställs inför idag inom hälsa och sjukvård och det är det som BICOs agenda för biokonvergens adresserar.

CELLINK kommer leva vidare som ett dotterbolag inom BICO och fortsätta med att stärka sin position som det världsledande bolaget inom 3D-bioprintning som erbjuder instrument och förbrukningsvaror till forskare och läkemedelsföretag. Med BICO tydliggörs även koncernstrukturen som består av en koncernmoder och 11 koncernbolag fördelade på tre affärsområden: Bioprinting, Biosciences och Bioautomation. Koncernbolagen kan genom agendan för biokonvergens kapitalisera på den övergripande teknologiska utvecklingsagendan, samordning inom produktdesign och UX, synergier vid försäljning av koncernens erbjudanden genom våra egna säljstyrkor samt ta del av gemensam marknadsföring och kommunikation som sätter BICO på kartan. Koncernbolagen drivs med fokus på produktutveckling, försäljning och kund. Våra kunders behov och efterfrågan är vägledande. Därför måste beslut fattas och utveckling ske i koncernbolagen – närmast kund.

Denna förändring har hittills inneburit och kommer framöver innebära hårt arbete. För det krävs mod att våga tänka nytt, ställa om och ta vara på de möjligheter som finns inom biokonvergens. Genom att integrera teknologi inom life science kan vi erbjuda något som särskiljer oss, nämligen instrument och lösningar som kan kopplas samman till effektiva arbetsflöden. Samtliga erbjudanden inom koncernen går att matcha och kan skraddarsys efter kundernas specifika behov. Detta är unikt. Enbart inom applikationsområdena vävnadsteknik, cellinjutveckling, encells-omics och diagnostik finns marknadsmöjligheter som 2027 kommer att sträcka sig bortom 150 miljarder USD.

Kompletterande strategiska förvärv

Även detta kvartal har varit händelserikt från ett förvärvsperspektiv med tre nya bolag. Tillsammans kompletterar de befintlig portfölj och koncernen ser framöver även möjlighet till att kapitalisera på betydande synergier.

Nanoscribe står för revolutionerande teknik inom 3D bioprintning och 2PP-teknik. Nanoscribes teknik möjliggör avancerad vetenskap och utvecklar industriell innovation inom en rad olika sektorer såsom bioprintning, mikrofluider, mikrooptik, mikromekanik, biomedicinsk teknik och integrerad fotonteknik. Life science-branschen genomgår för närvarande en transformation, där många processer och tekniker miniatyriseras för att öka kapacitet och minska kostnader. Med Nanoscribes teknik kan BICO driva transformationen och detta möjliggör miniatyrisering av enheter för ett stort antal applikationer, vilket resulterar i kapacitet att utöka vårt utbud inom bioprintning och förbrukningsvaror inom samtliga affärsområden.

Detta bidrar BICO med:

- En utvecklingsagenda inom R&D där vi kombinerar biologi, ingenjörskonst och datavetenskap. Ett exempel på detta är kombinationen av teknologi i BIO MDX.
- Utifrån våra kunders specifika behov erbjuder vi marknadsledande produkter, service och förbrukningsvaror som kan kombineras till skraddarsydda arbetsflöden.
- Synergier i koncernen kring affärsmöjligheter, säljstruktur och strukturkapital för att öka och förstärka vår marknadspenetration. Ett exempel på detta är sällsamarbetet mellan Visikol och MatTek som lanserades under kvartalet.
- En innovativ och entreprenörsdriven kultur som genomsyrar samtliga bolag och som bygger på Future. Forward. Fast.
- Hållbarhet. Under det närmaste året kommer BICOs övergripande hållbarhetsagenda med tydliga mätbara mål att lanseras. Hållbarhet finns i vårt DNA – den skillnad som våra instrument bidrar med skapar friskare individer.
- En koncernövergripande M&A agenda med fokus på förvärv som tillför värde genom unik teknologi eller serviceerbjudanden som kompletterar befintlig portfölj.

BICO ser stor potential genom förvärvet av **Visikol** för att kunna erbjuda fler steg i processen för framtagande av nya läkemedel genom att kombinera Visikol® HISTO™ vävnadsreagens med molnbaserad teknik för analys, avancerad avbildning med digital patologi och 3D-cellkultiveringsanalys. Detta öppnar upp marknaden för kontraktforskning, en marknad om 11,58 miljarder USD som växer med 8 procent CAGR. Tekniken som används för analys innebär synergier för exempelvis MatTeks kunder inom 3D-vävnader. Koncernen ser även möjligheter att fortsätta utveckla starka servicerelaterade erbjudanden inom bioprintning.

Discover Echo har förändrat mikroskopindustrin med världens första och enda transformerbara hybridmikroskop. Discover Echos högkvalitativa hybridmikroskop med både upprätt- och inverterad kapabilitet eliminerar behovet av två separata system (vilket annars är standard hos andra tillverkare av mikroskop). BICO erbjuder en stor mängd produkter som används inom cellkulturforskning, till exempel vid bioprintning, cellinjutveckling eller levande cellavbildning. Samtliga av dessa kunder kan kunna dra nytta av Discover Echos produktportfölj. Detta öppnar upp potential för korsförsäljning, vilket bidrar till att växa flertalet produktlinjer parallellt samt ökad användning av förbrukningsvaror inom koncernen.

Join the Bio Convergence revolution

BICO befinner sig just nu i en förändringsfas. Vi kommer fortsätta att utmana. Våra satsningar på forskning, innovation och utveckling kommer, i allt väsentligt, påverka framtidens sjukvård. Tillsammans bryter vi ny mark för vad som är möjligt. Join the Bio Convergence revolution.

Göteborg, 18 augusti 2021

Erik Gatenholm

Vd och Koncernchef BICO



Koncernen

Nettoomsättning

Nettoomsättningen i det andra kvartalet uppgick till 293,1 MSEK (40,2), en ökning jämfört med motsvarande period föregående år med 628 % (36), varav 95 % (8) var organisk tillväxt.

Under kvartalet slutfördes tre förvärv, Nanoscribe GmbH, Visikol Inc., och Discover Echo Inc. Nanoscribe och Visikol inkluderades i räkenskaperna för juni månad medan Discover Echo enbart påverkade de utgående balanserna i kvartalet. Detta gör att balansposter så som varulager och kundfordringar ser högre ut i relation till omsättningen än om bolagen hade inkluderats under hela kvartalet. De under kvartalet förvärvade bolagens ingående balanser ökade kundfordringar i koncernen med 57,3 MSEK och varulager med 39,5 MSEK och bidrog med en omsättning om 10,2 MSEK.

Under kvartalet ökade efterfrågan samt bolagets leveransförmåga gentemot föregående kvartal. Andra faktorer som drev den organiska omsättningsutvecklingen var ökad

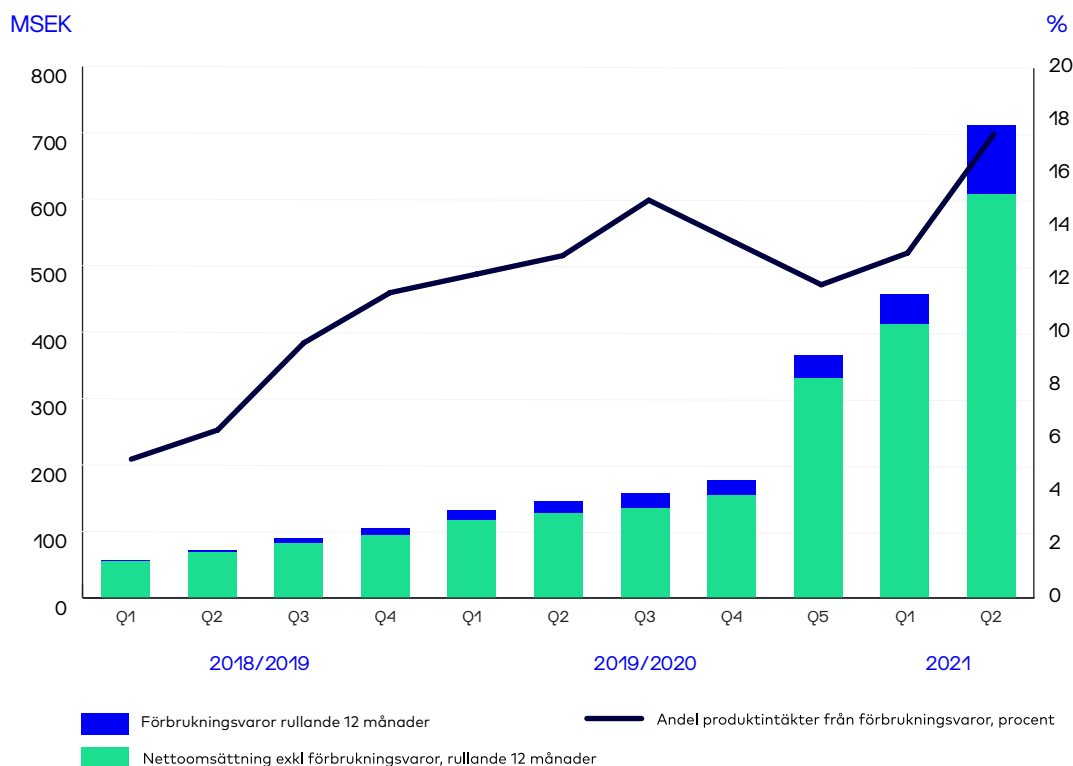
försäljning av förbrukningsartiklar samt att snittordervärdet har ökat gentemot föregående år.

Under kvartalet ökade andelen försäljning av förbrukningsartiklar kraftigt. En större installerad bas och en positiv trend i efterfrågan per kund bidrog till utvecklingen. Kvartalets nettoomsättning från förbrukningsvaror uppgick till 61,6 MSEK (8,6), en ökning med 616 %. Andelen av total produktförsäljning uppgick till 23,4 %, vilket motsvarade en ökning med 1,1 procentenheter (22,3 % i jämförelseperioden). Relationen mellan instrumentförsäljning och försäljning av service och förbrukningsartiklar påverkas även av de förvärvade bolagen. MatTek bidrar till ökad försäljning av förbrukningsartiklar med en hög andel återkommande intäkter medan Ginolis och Nanoscribe har en lägre andel av intäkter från förbrukningsartiklar och service.

Nettoomsättningen för första halvåret uppgick till 422,6 MSEK (78,2), en ökning jämfört med motsvarande period föregående år med 440 % (46), varav 79 % (15) var organisk tillväxt.

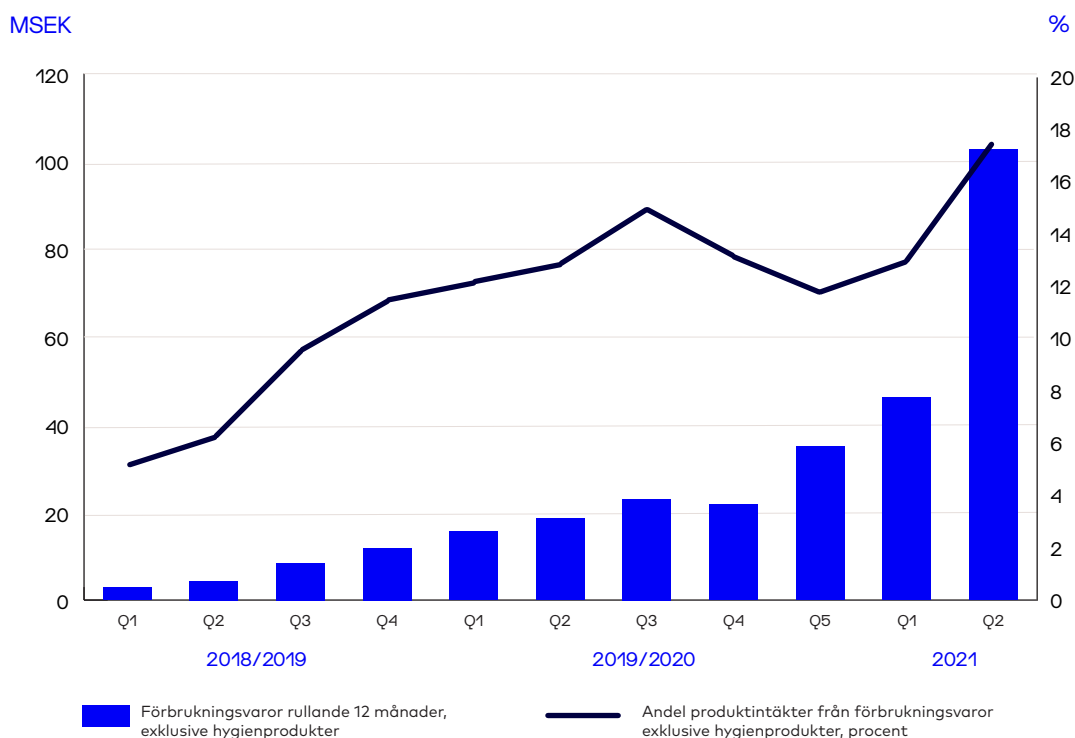
Nettoomsättning

Rullande 12 månader



Andel produktintäkter från förbrukningsvaror

Rullande 12 månader



Resultat

Bruttoresultatet i andra kvartalet uppgick till 202,4 MSEK (28,3) vilket innebar en bruttomarginal om 69,1 % (70,2). Bruttomarginalen för bolagen som återfinns i jämförelseperioden uppgick i kvartalet till 75,9 % vilket är en förbättring med 5,7 procentenheter mot föregående år. Den förändrade bruttomarginalen är hänförlig till en förändrad intäktsmix genom de förvärven som skett där Ginolis har en lägre bruttomarginal än övriga bolag i koncernen. Bruttoresultatet för första halvåret uppgick till 302,5 MSEK (56,7) vilket innebar en bruttomarginal om 71,6 % (72,5).

Rörelseresultatet för det andra kvartalet uppgick till -31,4 MSEK (-23,1), motsvarande en rörelsemarginal om -10,7 % (-57,4). Resultatförbättringarna är hänförliga till den ökade försäljningsvolymen i befintlig och ny verksamhet. Rörelseresultatet är även påverkat av förvärvskostnader om -9,1 MSEK samt kostnader hänförliga till namnbyte och re-branding om -5 MSEK.

Rörelseresultatet för det första halvåret uppgick till -92,2 MSEK (-35,2), motsvarande en rörelsemarginal om -21,8 % (-45,0). Rörelseresultatet är påverkat av förvärvskostnader om -29,6 MSEK.

Rörelseresultatet i andra kvartalet påverkades av avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar om -15,6 MSEK (-1,7) och för det första halvåret -26,6 MSEK (-3,5). Ökningen jämfört med motsvarande period föregående år är hänförlig till förvärven av SCIENION och Ginolis. För övriga förvärvade bolag under innevarande år kommer fullständig förvärvsanalys utföras under kommande kvartal.

EBITDA för andra kvartalet uppgick till 10,6 MSEK (-16,0), motsvarande en EBITDA-marginal på 3,6 % (-39,8). EBITDA för första halvåret uppgick till -24,3 (-21,7) MSEK, motsvarande en EBITDA -marginal på -5,8 % (-27,7).

Övriga rörelseintäkter för andra kvartalet uppgick till 9,0 MSEK (0,0) och för det första halvåret 16,9 MSEK (8,6). Övriga rörelseintäkter består främst av intäkter relaterade till bidrag för utvecklingsprojekt och positiva valutaeffekter.

Finansiella poster har påverkats av positiv utveckling på bolagets kortfristiga placeringar om 1,7 MSEK (12,2) i kvartalet och för det första halvåret 6,1 MSEK (-10,5). Den negativa avkastningen under första halvåret föregående år var en följd av den marknadsoro som uppkom på grund



av COVID-19 under våren 2020. Finansiella poster har även belastats av räntekostnader på konvertibellån om 14,3 MSEK, se vidare under avsnitt Kassaflöde, investeringar och likviditet samt not 4.

Periodens resultat för andra kvartalet uppgick till -50,5 MSEK (-4,8), motsvarande ett resultat per aktie före och efter utspädning om -0,89 SEK (-0,11). För det första halvåret uppgick periodens resultat till -98,3 MSEK (-38,3), motsvarande ett resultat per aktie före och efter utspädning om -1,78 SEK (-0,90).

Kassaflöde, investeringar och likviditet

Kassaflödet från den löpande verksamheten för andra kvartalet uppgick till -116,8 MSEK (-4,4). För det första halvåret uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till -133,1 MSEK (-45,8). En del av det negativa kassaflödet från rörelsen kan hänföras till varulagersuppbyggnad om cirka 37,7 MSEK i kvartalet och 76,3 MSEK i första halvåret. Kundfordringar i relation till den rullande tolv månadersomsättningen i den jämförbara verksamheten fortsätter att minska under kvartalet vilket har en positiv effekt på kassaflödet. Balansposterna ser dock större ut än vad de är i relation till omsättningen på grund av förvärv där balanserna är inkluderade men ännu ej någon eller endast en liten del av omsättningen. Koncernen arbetar aktivt med indrivning av fordringar och hantering av rörelsekapitalet för att minska koncernens behov av nettorörelsekapital framöver. Kassaflödet från den löpande verksamheten belastas även fortsatt av kostnader för integrationer och investeringar i koncerngemensamma system inom ERP, CRM och IT.

Kassaflödet från investeringsverksamheten under andra kvartalet uppgick till -2 100,7 MSEK (-11,7), varav -1 080,4 MSEK är hänförligt till den kontanta köpeskillingen samt förvärvskostnader för de tre förvärv som skett under kvartalet och -944,2 MSEK (8,8) är hänförligt till köp av korträntefonder och andra kortfristiga placeringar under kvartalet. För det första halvåret uppgick kassaflödet från investeringsverksamheten till -2 745,7 MSEK (-279,4), varav -1 965,9 MSEK är hänförligt till den kontanta köpeskillingen samt förvärvskostnader för de totalt fem förvärv som skett under perioden och -665,2 MSEK (-233,1) är hänförligt till investeringar i kortfristiga placeringar. Inget förvärv skedde i jämförelseperioderna för föregående år. Tidpunkten och strukturen för de förvärv som koncernen genomför påverkar således kassaflödet från investeringsverksamheten i väsentlig omfattning.

Under andra kvartalet har koncernen investerat -48,4 MSEK (-18,8) i immateriella anläggningstillgångar, främst hänförligt till produktutveckling. För det första halvåret uppgick motsvarande investeringar till -85,6 MSEK (-39,8). Denna ökning är hänförlig till ökade satsningar på produktutveckling inom framför allt bioprinting, live-cell imaging och single-cell proteomics.

Satsningarna på R&D planeras inte att öka i samma takt som försäljningstillväxten vilket på sikt kommer att bidra till ett förbättrat totalt kassaflöde.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för andra kvartalet uppgick till -15,9 MSEK (-1,0). För det första halvåret uppgick kassaflödet från finansieringsverksamheten till 2 883,2 MSEK (382,5) och består främst av tillskott från genomförd nyemission samt upptaget konvertibellån. Amortering har även skett av lån vilka övertogs i samband med förvärv. Kvartalets totala kassaflöde uppgick till -2 233,4 MSEK (-17,1) och för det första halvåret till 4,4 MSEK (57,3).

Bolaget genomförde en nyemission den 12 mars 2021 som tillförde bolaget 1,5 MDSEK innan emissionskostnader och omfattade 3 571 429 nya B-aktier, motsvarande cirka 7,0 procent av det nuvarande utestående aktiekapitalet av B-aktier i BICO och 6,8 procent av det aktuella utestående totala aktiekapitalet i BICO samt en konvertibelemission om 1,5 MDSEK som förutsatt att full konvertering sker, medför en utspädning om 4,8 procent av det totala antalet utestående aktier och 3,8 procent av rösterna i BICO genom en ökning av antalet utestående B-aktier med cirka 2 505 750. Teckningskursen i nyemissionen uppgick till 420 SEK per ny B-aktie och sattes genom ett s.k. accelererat bookbuilding-förfarande. Ett stort antal svenska och internationella institutionella investerare samt befintliga aktieägare deltog i nyemissionen.

Totalt tillfördes bolaget 3 MDSEK innan emissionskostnader genom aktie- och konvertibelemissionerna. Likviden har använts delvis för att finansiera förvärven av MatTek, Nanoscribe, Visikol samt Discover Echo och resterade likvid ska användas för bolagets fortsatta expansionsaktiviteter.

Per den 31 mars 2021 var hela konvertibelskulden bokad som en kortfristig räntebärande skuld i väntan på beslutet som bolagsstämman tog den 26 april 2021. Under andra kvartalet (efter bolagsstämman) har konvertibelskulden klassificerats som långfristig räntebärande lån och en andel som eget kapital. Därutöver föreligger ett antal derivat i konvertibelavtalet som per bokslutsdagen inte uppskattas inneha något betydande värde. Mer om hur konvertibelskulden påverkar BICOs redovisning i not 4.

Vid periodens utgång uppgick koncernens likvida medel och kortfristiga placeringar till 1 462,6 MSEK (349,5). De kortfristiga placeringarna är placerade i korträntefonder samt andra kortfristiga placeringar. Koncernens externa finansiering består av räntebärande skulder om 1 323,8 MSEK, varav 1 291,4 MSEK avser konvertibellånet, netto efter transaktionskostnader. Koncernen har således fortsatt en nettokassa och god finansiell ställning. Vidare föreligger finansiella leasing-skulder om totalt 206,8 MSEK.



Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning under andra kvartalet uppgick till 65,3 MSEK (26,5), varav 34,7 MSEK (6,9) avsåg koncerninterna intäkter. Resultat efter finansiella poster uppgick till -67,9 MSEK (-14,2) och periodens resultat uppgick till -56,4 MSEK (-7,6).

Nettoomsättningen för perioden januari till juni 2021 uppgick till 112,2 MSEK (49,3), varav 53,8 MSEK (14,1) avsåg koncerninterna intäkter. Resultat efter finansiella poster uppgick till -91,7 MSEK (-44,5) och periodens resultat till -75,3 MSEK (-34,7).

Vid kvartalets utgång uppgick moderbolagets likvida medel och kortfristiga placeringar till 1 224,4 MSEK (307,3). Moderbolagets externa finansiering består av en konvertibelskuld om 1 291,4 MSEK, externa lån om 7,0 MSEK samt övrig långfristig finansiering om 0,6 MSEK. För mer information om konvertibelskulden, se not 4.



Övrig information

COVID-19

Bolaget följer löpande utvecklingen av COVID-19 och dess påverkan på den globala ekonomin. Bolaget övervakar utvecklingen noggrant och vidtar åtgärder löpande för att minska risken för att bolaget och dess anställda ska påverkas negativt. Medarbetarnas hälsa och säkerhet är bolagets främsta prioritet.

Under räkenskapsårets andra kvartal har bolaget fortsatt utmaningar med reserestriktioner, inställda mässor och svårigheter att genomföra demonstrationer i kunders laboratorium. Bolaget påverkas olika beroende på produktkategori där produkter med en stor kundbas inom akademisk forskning har påverkats mest negativt medan produkter för automatisering och vätskehantering kan användas för att hjälpa till med produktion och genomförande av tester.

Utveckling relaterad till COVID-19 efter balansdagen

Den pågående pandemin fortsätter att begränsa rörligheten i världen och försvåra demonstrationer av bolagets instrument. BICO följer noggrant Deltavariantens utveckling och vilka eventuella konsekvenser detta kommer få kommande kvartal. Bolaget ser att försäljningen direkt korrelerar med

de marknader som började öppna upp under det andra kvartalet bland annat på bolagets största marknad USA. Bolaget har en fortsatt god efterfrågan på sina produkter och bra gensvar för de digitala aktiviteter som ersatt mässor och fysiska kundbesök. Dock finns anledning att förvänta sig fortsatt negativ påverkan på omsättning, resultat och kassaflöde så länge pandemin fortsätter att begränsa resor och fysiska möten.

Närstående

Inga transaktioner som väsentligen påverkat företagets resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under kvartalet. För information om närstående relationer, se årsredovisningen för 2019/2020, not 28, sidan 108.

Medarbetare

Antalet medarbetare i BICO-koncernen uppgick vid ingången av kvartalet till 676 personer och per 30 juni 2021 uppgick antalet anställda till 924 (192). Vid förvärvet av Nanoscribe i maj 2021 tillkom cirka 80 medarbetare, vid förvärvet av Visikol senare samma månad tillkom ytterligare cirka 20 medarbetare samt genom förvärvet av Discover Echo i juni tillkom cirka 50 medarbetare. Koncernen ämnar fortsätta utöka personalstyrkan framöver, både genom förvärv och genom rekryteringar.

Säsongsvariationer

BICOs försäljning påverkas av säsongseffekter. Under semesterperioder (juni-augusti) sker oftast en nedgång i beställningarna. Anledningen till att beställningarna avtar under semesterperioderna är att universitetens terminer påverkar inköp och budgetar. Sammantaget brukar den totala efterfrågan vara något högre det andra kalenderhalvåret än det första.

Bioautomation-segmentet har historiskt haft en försäljningscykel som innebär en högre omsättning och resultat i synnerhet under det fjärde kvartalet.

Riskhantering

Koncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av risker. Riskerna kan delas in i omvärldsrisker, operationella risker samt finansiella risker. Omvärldsrisker omfattar bland annat förändringar i konjunkturläge, råvarupriser och legal miljö. Bland operationella risker återfinns BICOs förmåga att



utveckla, patentera och sälja nya innovativa produkter och lösningar samt att koncernen kan attrahera och behålla kvalificerade medarbetare. Koncernen har en aktiv förvärvsagenda vilket medför finansiella och operationella risker. Den huvudsakliga risken är att de förvärvade bolagen inte utvecklas i linje med förväntan.

De finansiella riskerna sammanfattas under valutarisk, likviditets- och finansieringsrisk, marknadsrisk, kreditrisk samt ränterisk. BICO:s risker och osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i årsredovisningen för 2019/2020 på sidorna 62-64.

Rapportering per kalenderår

BICO:s övergång till rapportering per kalenderår från och med 1 januari 2021 medförde att bolaget hade ett femte kvartal (Q5) 2020 som motsvarade fyra månader; 1 september till 31 december 2020. Jämförelsesiffror för Q2 2020 samt första halvåret 2020 är i denna rapport omräknade per kalenderår.

Från CELLINK till BICO

Sedan början av 2021 har ett omfattande varumärke- och strategiarbete genomförts i koncernen. Syftet har varit att skapa en varumärkesstrategi som bättre speglar koncernens utveckling samt att bättre ta vara på den kraft, styrka och framtida potential som ryms i ett nytt varumärke. En viktig komponent har varit att ytterligare förstärka kopplingen till koncernens affärsstrategiska agenda för biokonvergens (Bio Convergence), vilket det nya namnet avspeglar, **Bio Convergence**. Detta har resulterat i nytt koncernnamn, visuell identitet och logotyp.

BICO är moderbolaget för koncernen med koncerngemensamma funktioner och med fokus på att leverera på agendan för biokonvergens, identifiera synergier, utveckla erbjudandet och teknologier och bidra till att utveckla koncernens olika bolag. Organisatoriskt är BICO indelat i tre affärsområden:

Bioprinting, Biosciences och Bioautomation. I affärsområdena ingår koncernbolagen: CELLINK Bioprinting, MatTek, Visikol och Nanoscribe (Bioprinting), CYTENA, CYTENA BPS, Dispendix och Discover Echo (Biosciences) och SCIENION, CELLENION och Ginolis (Bioautomation).

6 augusti beslutade den extra bolagsstämman, i enlighet med styrelsens förslag, att ändra företagsnamn från CELLINK AB (publ) till BICO Group AB (publ) förutsatt registrering hos Bolagsverket samt att ändra verksamhetsbeskrivningen i bolagsordningen.

Namnändringen gäller enbart CELLINK AB och inte dotterbolagen som ingår i koncernen. Namnet CELLINK kommer nyttjas av det helägda dotterbolaget CELLINK Bioprinting AB som utvecklar och säljer bioprinters, biobläck samt förbrukningsvaror under varumärket CELLINK.

12 augusti trädde namnändringen från CELLINK AB (publ) till BICO Group AB (publ) i kraft efter registrering hos Bolagsverket. Detta har även inneburit att bolagets ticker bytt namn från CLNK till BICO. ISIN och LEI-kod förblir detsamma. I övrigt sker inga förändringar avseende bolagets finansiella instrument.

Rapporteringssegment

Rapporteringsmässigt så redovisar BICO uppdelat efter två segment: Bioautomation (tidigare Industrial Solutions) samt Laboratory solutions där Bioprinting och Biosciences ingår. Bioautomation skiljer sig från Laboratory Solutions avseende kundbas, orderstruktur och produktionsprocess.

Granskning av delårsrapporten

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.



Koncernens resultaträkningar i sammandrag

MSEK	Not	Q2 2021 Apr-Jun	Q2 2020 Apr-Jun***	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun***	2019/2020 Helår 16 månader	2020 Kalenderår 12 månader
Nettoomsättning	3	293,1	40,2	422,6	78,2	416,0	365,8
Förändring av varulager		28,0	8,4	65,3	9,4	3,5	-2,7
Aktiverat arbete för egen räkning		26,3	3,9	42,4	20,0	60,7	48,3
Övriga rörelseintäkter		9,0	0,0	16,9	8,6	28,1	17,7
Rörelsens kostnader							
Råvaror och förnödenheter		-118,7	-20,4	-185,4	-30,9	-120,8	-99,6
Övriga externa kostnader		-84,1	-16,9	-155,0	-39,2	-142,4	-111,9
Personalkostnader		-138,0	-28,1	-224,6	-64,6	-230,8	-190,7
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-42,0	-7,1	-67,9	-13,5	-52,7	-45,8
Övriga rörelsekostnader		-5,0	-3,2	-6,5	-3,2	-13,4	-10,6
Rörelseresultat		-31,4	-23,1	-92,2	-35,2	-51,9	-29,4
Finansiella poster							
Finansiella intäkter		5,5	12,2	15,2	12,2	0,6	0,4
Finansiella kostnader		-23,1	-0,3	-26,3	-23,1	-2,9	-2,7
Resultat efter finansiella poster		-49,0	-11,2	-103,3	-46,0	-54,2	-31,8
Periodens skatt		-1,5	6,4	5,0	7,7	5,2	1,7
Periodens resultat		-50,5	-4,8	-98,3	-38,3	-49,0	-30,1
Hänförligt till:							
Moderbolagets aktieägare		-50,3	-4,5	-97,8	-37,9	-48,2	-29,3
Innehav utan bestämmande inflytande		-0,2	-0,2	-0,5	-0,4	-0,8	-0,8
Resultat per aktie före utspädning, SEK**		-0,89	-0,11	-1,78	-0,90	-1,10	-0,64
Resultat per aktie efter utspädning, SEK**		-0,89	-0,11	-1,78	-0,90	-1,10	-0,64
Genomsnittligt antal aktier före utspädning* **		56 733 471	42 874 776	54 881 136	42 254 941	44 888 273	46 730 428
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning* **		58 705 239	43 930 772	56 766 285	43 183 418	51 601 285	51 601 285

*Genomsnittligt antal aktier inklusive potentiella stamaktier.

**BICO genomförde en split 4:1 den 10 januari 2020. Jämförelseperioder har räknats om för korrekt jämförelse.

***Jämförelseperioden för Q2 2020 samt halvår 2020 har omräknats till följd av räkenskapsårets övergång till kalenderår från januari 2021.

Rapporter över totalresultat för koncernen i sammandrag

MSEK	Q2 2021 Apr-Jun	Q2 2020 Apr-Jun*	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun*	2019/2020 Helår 16 månader	2020 Kalenderår 12 månader
Periodens resultat	-50,5	-4,8	-98,3	-38,3	-49,0	-30,1
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>						
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	-33,6	-20,8	17,4	1,5	-58,4	-45,7
Skatt hänförlig till poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat	-1,0	-	-0,4	-	0,6	0,6
Periodens totalresultat	-85,1	-25,5	-81,3	-36,8	-106,8	-75,2
Hänförligt till						
Moderbolaget aktieägare	-84,7	-25,1	-80,9	-36,3	-105,7	-74,2
Innehav utan bestämmande inflytande	-0,4	-0,4	-0,4	-0,5	-1,1	-1,0

*Jämförelseperioden för Q2 2020 samt halvår 2020 har omräknats till följd av räkenskapsårets övergång till kalenderår från januari 2021.



Koncernens balansräkningar i sammandrag

MSEK	Not	2021-06-30	2020-06-30*	2020-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar	6	4 123,9	426,9	1 260,9
Materiella anläggningstillgångar		151,9	17,0	52,5
Nyttjanderättstillgångar		206,8	34,7	80,8
Finansiella anläggningstillgångar		12,7	2,2	13,0
Uppskjuten skattefordran		81,7	19,3	39,5
Summa anläggningstillgångar		4 577,0	500,2	1 446,7
Omsättningstillgångar				
Varulager		224,4	47,7	85,3
Kundfordringar		305,7	44,9	176,4
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		16,4	6,9	10,3
Övriga fordringar		107,1	7,9	10,8
Kortfristiga placeringar	4	1 021,4	238,1	349,5
Likvida medel		441,2	111,3	434,9
Summa omsättningstillgångar		2 116,2	456,9	1 067,3
SUMMA TILLGÅNGAR		6 693,2	957,1	2 514,0
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		4 426,0	861,7	2 201,9
Innehav utan bestämmande inflytande		6,2	1,7	6,6
Summa eget kapital		4 432,2	863,5	2 208,5
Långfristiga skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	4, 7	1 319,6	7,6	26,7
Långfristiga leasingkulder		161,5	24,8	60,1
Övriga avsättningar		15,4	1,4	4,7
Övriga långfristiga skulder		196,9	-	-
Uppskjutna skatteskulder		87,1	14,9	59,6
Summa långfristiga skulder		1 780,5	48,7	151,1
Kortfristiga skulder				
Kortfristiga räntebärande skulder		4,2	2,0	2,0
Kortfristiga leasingkulder		45,3	8,7	20,1
Leverantörsskulder		116,3	14,1	33,0
Övriga skulder		184,7	6,2	35,5
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		130,0	14,0	63,8
Summa kortfristiga skulder		480,5	45,0	154,4
Summa skulder		2 261,0	93,6	305,5
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		6 693,2	957,1	2 514,0

*Jämförelseperioden för Q2 2020 samt halvår 2020 har omräknats till följd av räkenskapsårets övergång till kalenderår från januari 2021.

Koncernens kassaflöden i sammandrag

MSEK	Q2 2021 Apr-Jun	Q2 2020 Apr-Jun*	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun*	2019/2020 Helår 16 månader	2020 Kalenderår 12 månader
Resultat efter finansiella poster	-49,0	-11,2	-103,3	-46,0	-54,2	-31,8
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	56,2	-2,5	78,9	27,8	64,9	55,7
Betald inkomstskatt	-8,0	-0,3	-14,4	-0,4	0,9	1,2
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	-37,7	-6,7	-76,3	-6,9	13,3	25,7
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-70,6	14,2	-59,1	-16,8	-118,5	-130,1
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-7,7	2,1	41,1	-3,4	14,4	13,6
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-116,8	-4,4	-133,1	-45,8	-79,4	-65,6
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-27,7	-1,7	-38,0	-6,6	-30,1	-25,2
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-48,4	-18,8	-85,6	-39,8	-103,8	-85,5
Förvärv av dotterföretag/rörelse, nettolikvidpåverkan	-1 080,4	-	-1 956,9	-	-417,5	-417,5
Förvärv/avyttring av kortfristiga placeringar, netto	-944,2	8,8	-665,2	-233,1	-276,6	-330,4
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 100,7	-11,7	-2 745,7	-279,4	-828,0	-858,5
Erhållna optionspremier	-	2,1	-	10,4	11,7	11,7
Nyemissioner samt eget kapital del av konvertibellåneskuld	5,6	-	1 716,5	384,1	1 336,3	1 336,3
Emissionskostnader	-0,2	-0,4	-33,0	-16,8	-53,8	-53,6
Återköp av egna optioner	-	-0,1	-	-0,1	-0,1	-0,1
Upptagna lån, netto efter uppläggningskostnader	-	-	1 279,0	10,0	30,1	30,1
Amortering av lån	-13,0	-0,5	-65,9	-1,0	-2,0	-2,0
Amortering av leasingskuld	-8,3	-2,1	-13,4	-4,1	-13,4	-11,9
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-15,9	-1,0	2 883,2	382,5	1 308,9	1 310,6
Periodens kassaflöde	-2 233,4	-17,1	4,4	57,3	401,5	386,5
Likvida medel vid periodens början	2 679,3	130,3	434,9	53,9	39,8	53,9
Kursdifferens i likvida medel	-4,7	-1,8	1,9	0,2	-6,5	-5,5
Likvida medel vid periodens slut	441,2	111,3	441,2	111,3	434,9	434,9

*Jämförelseperioden för Q2 2020 samt halvår 2020 har omräknats till följd av räkenskapsårets övergång till kalenderår från januari 2021.



Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

MSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserver	Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa
Ingående balans per den 1 september 2019	1,0	541,9	5,1	1,7	0,0	549,7
Periodens resultat	-	-	-	-48,2	-0,8	-49,0
Övrigt totalresultat	-	-	-57,6	-	-0,3	-57,9
Nyemission	0,2	1 330,1	-	-	6,0	1 336,3
Apportemission	0,1	456,9	-	-	-	457,0
Transaktionskostnader, netto efter skatt	-	-42,7	-	-	-	-42,7
Optionspremier	-	11,8	-	-	-	11,8
Aktierelaterade ersättningar	-	3,3	-	-	-	3,3
Återköp av egna optioner	-	-0,1	-	-	-	-0,1
Avyttring till innehav utan bestämmande inflytande	-	-1,7	-	-	1,7	0,0
Utgående balans per den 31 december 2020	1,3	2 299,5	-52,5	-46,4	6,6	2 208,5
Ingående balans per den 1 januari 2021	1,3	2 299,5	-52,5	-46,4	6,6	2 208,5
Periodens resultat	-	-	-	-97,8	-0,5	-98,3
Övrigt totalresultat	-	-	16,9	-	0,1	17,0
Nyemission	0,1	1 525,7	-	-	-	1 525,8
Apportemission	0,0	505,7	-	-	-	505,7
Ej registrerad apportemission	0,0	106,6	-	-	-	106,6
Konvertibla skuldebrev	-	190,7	-	-	-	190,7
Transaktionskostnader, netto efter skatt	-	-26,2	-	-	-	-26,2
Aktierelaterade ersättningar	-	2,4	-	-	-	2,4
Utgående balans per den 30 juni 2021	1,4	4 604,4	-35,6	-144,2	6,2	4 432,2

Moderbolagets resultaträkningar i sammandrag

MSEK	Q2 2021 Apr-Jun	Q2 2020 Apr-Jun*	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun*	2019/2020 Helår 16 månader	2020 Kalenderår 12 månader
Nettoomsättning	65,3	26,5	112,2	49,3	167,1	139,4
Förändring av varulager	10,1	3,8	21,6	2,6	9,4	4,0
Aktiverat arbete för egen räkning	7,0	1,4	13,8	4,4	19,4	16,7
Övriga rörelseintäkter	1,2	0,1	7,0	12,8	38,5	27,8
Rörelsens kostnader						
Råvaror och förnödenheter	-51,4	-15,0	-90,4	-19,0	-67,1	-55,2
Övriga externa kostnader	-39,0	-25,9	-76,7	-48,0	-135,8	-106,6
Personalkostnader	-38,2	-12,2	-61,2	-29,2	-87,9	-67,9
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-6,3	-2,0	-11,1	-3,8	-10,9	-9,0
Övriga rörelsekostnader	-0,3	-0,3	-1,2	-0,6	-10,7	-8,1
Rörelseresultat	-51,6	-23,6	-86,0	-31,5	-77,9	-58,7
Finansiella poster						
Resultat från andelar i koncernföretag	-	-2,8	-0,3	-2,8	-3,8	-3,8
Finansiella intäkter	2,4	0,0	14,9	0,2	1,0	0,9
Finansiella kostnader	-18,7	12,3	-20,3	-10,4	-4,0	-4,3
Resultat efter finansiella poster	-67,9	-14,2	-91,7	-44,5	-84,8	-65,9
Periodens skatt	11,5	6,5	16,4	9,8	16,5	14,8
Periodens resultat**	-56,4	-7,6	-75,3	-34,7	-68,3	-51,1

*Jämförelseperioden för Q2 2020 samt halvår 2020 har omräknats till följd av räkenskapsårets övergång till kalenderår från januari 2021.

**Årets resultat och årets totalresultat uppgår till samma belopp för samtliga redovisade perioder.



Moderbolagets balansräkningar i sammandrag

MSEK	Not	2021-06-30	2020-06-30*	2020-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar		173,7	98,6	132,5
Materiella anläggningstillgångar		14,7	7,2	9,1
Andelar i koncernföretag	6	4 315,9	365,0	1 321,3
Fordringar hos koncernföretag		251,4	30,0	48,2
Övriga finansiella anläggningstillgångar		0,9	1,7	1,2
Uppskjuten skattefordran		53,5	17,7	30,3
Summa anläggningstillgångar		4 810,1	520,2	1 542,6
Omsättningstillgångar				
Varulager		45,7	23,5	23,9
Kundfordringar		51,7	26,2	44,0
Fordringar hos koncernföretag		14,6	27,7	14,0
Övriga fordringar		6,2	4,6	5,8
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3,0	2,7	7,1
Kortfristiga placeringar	4	1 021,4	238,1	349,5
Likvida medel		203,0	69,2	302,4
Summa omsättningstillgångar		1 345,6	392,0	746,8
SUMMA TILLGÅNGAR		6 155,7	912,2	2 289,4
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Långfristiga skulder		4 465,7	880,5	2 238,7
Övriga avsättningar		0,7	0,4	0,5
Långfristiga räntebärande skulder	7	1 297,0	7,6	6,6
Övriga långfristiga skulder		196,9	-	-
Summa långfristiga skulder		1 494,6	8,0	7,1
Kortfristiga skulder				
Kortfristiga räntebärande skulder		2,0	2,0	2,0
Skulder till koncernbolag		13,9	-	1,9
Leverantörsskulder		16,2	12,2	15,0
Övriga kortfristiga skulder		110,7	3,0	1,3
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		52,6	6,5	23,3
Summa kortfristiga skulder		195,4	23,7	43,6
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		6 155,7	912,2	2 289,4

*Jämförelseperioden för Q2 2020 samt halvår 2020 har omräknats till följd av räkenskapsårets övergång till kalenderår från januari 2021.



Noter till de finansiella rapporterna

Not 1. Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i Årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

Upplysningar enligt IAS 34.16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter även i övriga delar av delårsrapporten.

Not 2. Uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. De kritiska bedömningarna och källorna till osäkerhet i uppskattningar under andra kvartalet 2021 är generellt sett desamma som beskrivs i årsredovisningen för 2019/2020, not 3, sidorna 84–85.

Även om COVID-19 inneburit framskjutna kassaflöden från kunder, är bolagets bedömning att redovisade värden på immateriella tillgångar, uppskjutna skatter och andra bedömningsposter inte påverkas nämnvärt av pandemin.

Förvärvsanalysen gällande förvärvet av SCIENION i september 2020 har efter utgången av föregående räkenskapsår justerats med 1,3 MSEK och därmed ökat goodwill-värdet. Detta till följd av en justering av det förvärvade bolagets nettotillgångar.

Information och förvärvsanalys för de förvärvade bolagen, Ginolis och MatTek under första kvartalet samt Nanoscribe, Visikol och Discover Echo under det andra kvartalet framgår av not 6.

Not 3. Rörelsesegment och uppdelning av intäkter

Majoriteten av BICOs försäljning utgörs av produkter, vilka representerar separata prestationsåtaganden. Försäljning av produkter intäktsförs normalt sett i samband med leverans till kund, beroende på leveransvillkor. Större projekt som löper över flera perioder intäktsförs även över tid i enlighet med IFRS 15.

BICO säljer även tjänster i form av service kopplad till produkter. Servicetjänsterna faktureras till viss del i förskott, och intäktsförs i takt med servicekontraktens löptid. Ej intäktsförda serviceinkomster redovisas som förutbetalda intäkter (avtalsskulder) i balansräkningen. Utöver dessa servicekontrakt tillhandahåller bolaget tjänster i form av kontraktstillverkning och -forskning. BICO bedömer att även dessa tjänster utgör separata prestationsåtaganden.

Koncernens produkter som erbjuds på marknaden består av instrument, biobläck, vävnader samt förbrukningsartiklar. Av koncernens övriga intäkter består majoriteten av olika typer av statliga bidrag som koncernen erhåller för att driva utvecklingsprojekt.

Segment

Koncernens verksamhet är organiserad på det sätt att koncernledningen följer upp den omsättning och resultat som koncernens olika segment genererar. Varje rörelsesegment har en chef som är ansvarig för den dagliga verksamheten och som regelbundet rapporterar utfallet av rörelsesegmentets prestationer samt behov av resurser till koncernledningen. Då koncernledningen följer upp verksamhetens resultat samt beslutar om resursfördelning utifrån de varor och tjänster som koncernen erbjuder på marknaden, utgör dessa koncernens rörelsesegment.

Koncernens segment är identifierade utifrån att olika marknadserbjudanden har slagits ihop till ett segment i de fall de har liknande ekonomiska egenskaper, produkter, produktionsprocesser, kunder samt distributionssätt. Uppföljning av koncernens segment sker främst på omsättning och bruttomarginalnivå varför dessa resultatmått presenteras i tabeller på nästa sida.

Segmentsindelning

Bolaget består av två rapporteringssegment, Laboratory Solutions samt Bioautomation. Bolaget arbetar aktivt för att i framtiden rapportera i tre segment fördelat efter affärsområde. Uppdelningen av Laboratory Solutions är ej ännu genomförd beroende på avsaknad av relevant finansiell information.

Laboratory Solutions

Verksamheten inom Laboratory Solutions består av affärsområdena Bioprinting och Biosciences. Bioprinting består av bolagen: CELLINK Bioprinting, MatTek, Visikol och Nanoscribe. Biosciences består av CYTENA, CYTENA Bioprocess Solutions, Dispenix och Discover Echo.

Segmentet erbjuder 3D-bioprinters, hybridmikroskop, encellsdispenseringsinstrument och vätskedispenseringsinstrument samt till dessa produkter tillhörande tjänster och förbrukningsvaror såsom 3D-rekonstruerad mänsklig vävnad som kan användas i produktutveckling samt för applikationer



inom regulatorisk testning. Via förvärvet av Visikol erbjuds även tjänster inom 3D-cellkultur, 3D-vävnadsavbildning, multiplex-avbildning och digital patologi till läkemedels- och bioteknikföretag. Verksamheterna inom segmentet har en liknande kundbas och distributionskedja. Därutöver kompletterar segmentets produkter varandra inom ramen för kundernas efterfrågan varvid koncernledningen följer upp denna verksamhet som ett segment.

Bioautomation

Verksamheten inom Bioautomation som tidigare kallades Industrial Solutions består av SCIENION med dotterbolaget

CELLENION samt Ginolis. Segmentet erbjuder produkter inom precisionsdispensering och biosensorteknik till industriella kunder som bidrar till kundernas produktion med hög kapacitet samt automatiserad diagnostik och avancerade robotiklösningar till medicinsk- och diagnostisk industri.

I tabellerna på följande sidor presenteras fördelning av nettoomsättningen per geografisk marknad, avseende produkter och tjänster samt fördelning av produktförsäljning mellan förbrukningsvaror och instrument. Utöver det presenteras bruttomarginal samt segmentsrapportering för de två segmenten.

BICO-koncernen

Nettoomsättning per geografisk region

	Q2 2021 Apr-Jun	Q2 2020 Apr-Jun*	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun*	2019/2020 Helår 16 månader	2020 Kalenderår 12 månader
MSEK						
Europa	112,4	14,1	165,6	26,3	128,5	111,7
Nordamerika	135,2	14,5	190,6	28,5	191,1	173,2
Asien	36,4	10,9	55,2	21,1	82,6	69,1
Övriga världen	9,2	0,7	11,2	2,3	13,8	11,9
Totalt	293,1	40,2	422,6	78,2	416,0	365,8

Nettoomsättning fördelat mellan produkter och tjänster

	Q2 2021 Apr-Jun	Q2 2020 Apr-Jun*	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun*	2019/2020 Helår 16 månader	2020 Kalenderår 12 månader
MSEK						
Produkter	263,8	38,7	366,1	75,4	366,0	317,6
Tjänster	29,4	1,5	56,6	2,8	50,0	48,2
Totalt	293,1	40,2	422,6	78,2	416,0	365,8

Nettoomsättning produkter fördelat mellan förbrukningsvaror och instrument

	Q2 2021 Apr-Jun	Q2 2020 Apr-Jun*	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun*	2019/2020 Helår 16 månader	2020 Kalenderår 12 månader
MSEK						
Förbrukningsvaror	61,6	8,6	77,5	13,1	64,7	58,7
Instrument	202,2	30,1	288,6	62,3	301,3	258,9
Totalt produkter	263,8	38,7	366,1	75,4	366,0	317,6

Bruttoresultat och bruttomarginal

	Q2 2021 Apr-Jun	Q2 2020 Apr-Jun*	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun*	2019/2020 Helår 16 månader	2020 Kalenderår 12 månader
MSEK						
Nettoomsättning	293,1	40,2	422,6	78,2	416,0	365,8
Råvaror och förnödenheter reducerat med förändring i varulager	-90,7	-12,0	-120,1	-21,5	-117,4	-102,3
Bruttoresultat	202,4	28,3	302,5	56,7	298,6	263,6
Bruttomarginal, %	69,1 %	70,2 %	71,6 %	72,5 %	71,8 %	72,0 %

*Jämförelseperioden för Q2 2020 samt halvår 2020 har omräknats till följd av räkenskapsårets övergång till kalenderår från januari 2021.



Segmentsrapportering

MSEK	Laboratory Solutions		Bioautomation		Totalt			
	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun*	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun*	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun*	2019/2020 Helår 16 månader	2020 Kalenderår 12 månader
Nettoomsättning	192,5	78,2	230,1	-	422,6	78,2	416,0	365,8
Råvaror och förnödenheter reducerat med förändring i lager	-40,5	-21,5	-79,6	-	-120,1	-21,5	-117,4	-102,2
Bruttoresultat	152,0	56,7	150,6	-	302,5	56,7	298,6	263,6
Bruttomarginal, %	79,0 %	72,5 %	65,4 %	-	71,6 %	72,5 %	71,8 %	72,0 %
Aktiverat arbete för egen räkning	-	-	-	-	42,4	20,0	60,7	48,3
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	16,9	8,6	28,1	17,7
Övriga externa kostnader	-	-	-	-	-155,0	-39,2	-142,4	-111,9
Personalkostnader	-	-	-	-	-224,6	-64,6	-230,8	-190,7
Avskrivningar och nedskrivningar	-	-	-	-	-67,9	-13,5	-52,7	-45,8
Övriga rörelsekostnader	-	-	-	-	-6,5	-3,2	-13,4	-10,6
Finansiella intäkter	-	-	-	-	15,2	12,2	0,6	0,4
Finansiella kostnader	-	-	-	-	-26,3	-23,1	-2,9	-2,7
Resultat före skatt	-	-	-	-	-103,3	-46,0	-54,2	-31,8

*Jämförelseperioden för Q2 2020 samt halvår 2020 har omräknats till följd av räkenskapsårets övergång till kalenderår från januari 2021.

Not 4. Finansiella instrument - verkligt värde

Koncernens finansiella instrument består av långfristiga fordringar, kundfordringar, likvida medel, räntebärande skulder, långfristiga skulder, leasingskulder, leverantörsskulder, samt kortfristiga placeringar. Samtliga instrument förutom kortfristiga placeringar, långfristiga skulder och konvertibelskuld värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Koncernens kortfristiga placeringar, bestående av räntebärande fonder och marknadsnoterade obligationer värderas till verkligt värde i enlighet med IFRS 13 nivå 1 (noterade marknadsvärden på aktiv marknad).

Värdering till verkligt värde avseende kortfristiga placeringar har under andra kvartalet genererat en påverkan på resultaträkningen om 1,7 MSEK (12,2) och för det första halvåret 6,1 MSEK (-10,5). Denna effekt redovisas bland finansiella poster. Under föregående räkenskapsår resulterade de volatila marknaderna som startade med COVID-utbrottet i en värdeminskning av finansiella instrument under första kvartalet av 2020 och efter det en stark uppgång under resterande kalenderår.

Under första kvartalet 2021 emitterade företaget en konvertibel obligation på totalt 1,5 MDSEK. Konvertibelavtalet innehåller flertalet derivatben där konvertibelägare och bolaget har rättighet att i förtid lösa in konvertibelskulden om specifika förhållanden är uppfyllda. Dessa inbäddade derivatinstrument kommer att värderas löpande av bolaget och redovisas till verkligt värde. De främsta drivarna av värdet i dessa derivat är

bolagets aktiepris samt tid från emittering av konvertibeln. Per bokslutsdag bedöms värdet av dessa derivat till icke-materiella och har därav inte tagits upp till något värde. Samtliga derivat kommer att klassificeras inom värderingsnivå 3 (Icke observerbara indata).

Konvertibellånet är ett hybridinstrument som består av framför allt två ben, ett skuldben och ett eget kapital ben. För att bedöma hur stor del av konvertibellånet som ska klassificeras som eget kapital används den implicita marknadsräntan, den räntan som bolaget sannolikt hade fått låna på utan den inbäddade optionen. Denna ränta används för att diskontera skulden där mellanskillnaden mellan det diskonterade värdet och den emitterade konvertibelskulden är den delen av lånet som klassificeras som eget kapital. Under löptiden av lånet kommer lånet att räknas upp med samma diskonteringsränta för att skulden vid lånets slutdag ska uppgå till 1,5 MDSEK. Det gör att räntekostnaden som redovisas överskrider den kassaflödepåverkande kupongräntan som betalas halvårsvis. Ackumulerat uppgick kupongräntan till 3,6 MSEK och den implicita räntekostnaden till 10,7 MSEK per den 30 juni, dvs räntekostnader om totalt 14,3 MSEK.

De tilläggsköpeskillningar som skuldförts i samband med de i kvartalet genomförda förvärven har klassificeras som övriga långfristiga skulder respektive övriga kortfristiga skulder och är värderade till verkligt värde.

För finansiella instrument som inte redovisas till verkligt värde skiljer sig inte de verkliga värdena väsentligt från de redovisade värdena.

MSEK	Värderingsnivå	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31
Finansiella instrument värderade till verkligt värde				
Kortfristiga placeringar	1	1 021,4	238,1	349,5
Konvertibellån	3	1 291,4	-	-
Tilläggsköpeskillningar	3	303,0	-	-



Not 5. Incitamentsprogram

BICO har fyra långsiktiga incitamentsprogram riktat till koncernens personal samt styrelseledamöter. Syftet med incitamentsprogrammen är att uppmuntra till ett brett aktieäggande bland BICO:s anställda, underlätta rekrytering, behålla kompetenta medarbetare samt höja motivationen att uppnå eller överträffa koncernens mål.

Det första programmet omfattar maximalt 1 273 352 optioner* för anställda och 240 000 optioner* för styrelsen, som var och en kan lösas in mot en aktie till ett pris om 44,375 SEK*. Inlösen av optioner sker under perioden februari-augusti 2021. Under räkenskapsårets första halvår valde optionsägare att lösa in totalt 581 936 optioner motsvarande 581 936 aktier vilka var registrerade per 30 juni 2021.

Det andra programmet omfattar maximalt 1 600 000 optioner* för anställda och 80 000 optioner* för styrelsen, vilka var och en kan lösas in mot en aktie till ett pris om 74,34 SEK*. Programmet löper ut under januari 2022 för de anställda och under januari 2023 för styrelsen.

Det tredje programmet omfattar maximalt 1 600 000 optioner för anställda och 220 000 optioner för styrelseledamöter. För anställda kommer var och en av optionerna kunna lösas in mot en aktie till ett pris om 126,46 SEK i januari 2023. För styrelseledamöter kommer var och en av optionerna kunna lösas in mot en aktie till ett pris om 143,32 SEK under perioden december 2024 till december 2025.

Bolagsstämman 2021 beslutade den 26 april 2021 att införa ett fjärde incitamentsprogram riktat till anställda inom BICO-koncernen. Programmet omfattar maximalt 3 000 000 optioner varav 2 500 000 är vederlagsfria. För anställda kommer optionerna kunna lösas in mot en aktie till ett pris om 598,50 SEK i maj 2025, förutsatt att följande villkor är uppfyllda:

- 50 procent om BICO-koncernens försäljning per aktie uppgår till eller är lika med 50 SEK under år 2024; och
- 50 procent om BICO-koncernens EBITDA varit positiv under varje år från och med 2021 till och med 2024 (intjäningen ska minska med 12,5 procent för varje år som BICO-koncernens EBITDA inte har varit positiv från och med 2021 till och med 2024).

Värderings- och redovisningsprinciper för de tre första incitamentsprogrammen beskrivs i not 6 i årsredovisningen för 2019/2020.

Per 30 juni 2021 är totalt 2 529 085 optioner utestående, varav 1 042 000 optioner redovisas inom ramen för IFRS 2. Resterande utestående optioner är emitterade till marknadspris och omfattas således inte av reglerna i IFRS 2.

Om samtliga utestående optioner skulle lösas in mot aktier, skulle det motsvara en total utspädning om ca 4,2 procent per 30 juni 2021. Det fjärde optionsprogrammet är per 30 juni 2021 ej ännu tilldelat och är därmed ej inkluderat i ovan utspädningseffekt.

*Efter split 4:1 genomförd 10 januari 2020

Not 6. Förvärv

Ginolis

Den 1 mars 2021, förvärvade BICO 100 procent av aktierna i det finska bolaget Ginolis Oy med säte i Uleåborg, Finland, som fokuserar på automation av produktion av diagnostiktester med hjälp av avancerade robotar. Köpeskillingen uppgick till 648,8 MSEK, varav 242 MSEK bestod av 666 028 nyemitterade BICO-aktier och 407 MSEK betalades kontant.

Genom Ginolis kompletterande teknologierbjudande ser BICO stora synergier som kommer att stödja framtida tillväxt inom affärsområdet Bioautomation.

Ginolis omsättning uppgick till 18 MEUR under 2020 med en EBITDA-marginal om 12 procent. BICO bedömer att Ginolis har kapacitet att växa i linje med bolagets finansiella mål. Utöver bokförda nettotillgångar i Ginolis, har övervärden i form av teknologi, kundrelationer och ingångna kundkontrakt identifierats i förvärvsanalysen.

En majoritet av köpeskillingen har hänförs till goodwill. I goodwillvärdet ingår värdet av den förvärvade personalens know-how samt synergieffekter i form av effektivare produktions- och säljprocesser i koncernen efter förvärvet. Ingen del av goodwillen förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Om Ginolis hade inkluderats i bolagets räkenskaper under hela räkenskapsåret hade förvärvet bidragit med en omsättning om totalt cirka 98 MSEK i stället för de redovisade 73 MSEK.

Ginolis nettotillgångar vid förvärvstidpunkten

MSEK	
Materiella anläggningstillgångar	15,9
Immateriella anläggningstillgångar	134,3
Uppskjuten skattefordran	22,3
Varulager	8,8
Kundfordringar och övriga fordringar	30,7
Likvida medel	6,4
Räntebärande skulder	-66,2
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-68,5
Uppskjuten skatteskuld	-22,5
Netto identifierbara tillgångar och skulder	61,4
Koncerngoodwill	587,4
Total köpeskillning	648,8
Avgår:	
Emitterade aktier	-242,3
Likvida medel i förvärvat bolag	-6,4
Påverkan på koncernens likvida medel	400,1

MatTek

Den 22 mars 2021, förvärvade BICO 100 procent av aktierna i det amerikanska bolaget MatTek Corp. med säte i Boston, USA, ett bolag som fokuserar på in vitro-baserade mänskliga innovativa vävnadsmodeller, cellisolering och cellkultivering. Köpeskillingen uppgick till 610 MSEK, varav 110 MSEK bestod av 284 176 nyemitterade BICO-aktier och 500 MSEK betalades kontant.

Med MatTeks kompletterande teknologierbjudande kommer BICO att stärka sitt produktbjudande inom 3D-vävnader och accelerera utvecklingen av nya reagenser och vävnader.

MatTeks omsättning uppgick till 16,6 MUSD under 2020 med en EBITDA-marginal om 21,9 procent. BICO bedömer att MatTek har kapacitet att växa snabbare än historiskt genom synergier som kan realiseras inom affärsområdet Bioprinting.

Mot bakgrund av att förvärvet skedde nyligen har ingen preliminär förvärvsanalys ännu upprättats varför inga övervärden ännu är identifierade utan hela skillnaden mellan bokförda värden och köpeskillning är allokera till goodwill. Bolaget avser identifiera övervärden under kommande kvartal.

Om MatTek hade inkluderats i bolagets räkenskaper under hela räkenskapsåret hade förvärvet bidragit med en omsättning om totalt cirka 75 MSEK i stället för de redovisade 43 MSEK.

Nanoscribe

Den 31 maj 2021, förvärvade BICO 100 procent av aktierna i det tyska bolaget Nanoscribe Holding GmbH med säte i Karlsruhe, Tyskland, med fokus på utveckling av 3D-printrar med hög precision baserade på 2PP-teknik (Two-Photon Polymerization). Köpeskillingen uppgick till 544 MSEK, varav 132 MSEK bestod av 301 332 nyemitterade BICO-aktier och 250 MSEK betalades kontant vid förvärvstidpunkten. Köpeskillingen inkluderar även en tilläggsköpeskillning om 162 MSEK vilken är baserad på måluppfyllnad av finansiella mål för räkenskapsåren 2021-2023.

Genom att kombinera BICO och Nanoscribes nyskapande teknologier kan vi erbjuda marknadsledande 2PP-produkter till ett brett kundsegment. Nanoscribes teknik möjliggör avancerad forskning och utvecklar industriell innovation inom en rad olika sektorer såsom bioprinting, mikrofluider, mikrooptik, mikromeknik, biomedicinsk teknik och integrerad fotonteknik.

Med Nanoscribes teknik kan vi vara fortsatt konkurrenskraftiga genom att möjliggöra miniatyrisering av enheter för ett stort antal applikationer, vilket resulterar i intern kapacitet att ytterligare utöka vårt utbud av förbrukningsvaror inom alla affärsområden.

Mot bakgrund av att förvärvet skett sent i perioden har ingen preliminär förvärvsanalys ännu upprättats varför inga övervärden ännu är identifierade utan hela skillnaden mellan bokförda värden och köpeskillning är allokera till goodwill. Bolaget avser identifiera övervärden under kommande kvartal.

Om Nanoscribe hade inkluderats i bolagets räkenskaper under hela räkenskapsåret hade förvärvet bidragit med en omsättning om totalt cirka 38 MSEK i stället för de redovisade 8 MSEK.

Visikol

Den 20 maj 2021, förvärvade BICO 100 procent av aktierna i det amerikanska bolaget Visikol Corp. med säte i Hampshire, New Jersey, USA, ett kontraktsforskningsbolag som erbjuder ledande tjänster inom 3D-cellkultur, 3D-vävnadsavbildning, multiplex-avbildning och digital patologi till läkemedels- och bioteknikföretag. Köpeskillingen uppgick till 159 MSEK, varav 21 MSEK bestod av 57 911 nyemitterade aktier och 39 MSEK betalades kontant vid förvärvstidpunkten. Köpeskillingen inkluderar även en tilläggsköpeskillning om 99 MSEK vilken är baserad på måluppfyllnad av finansiella mål för räkenskapsåren 2022 och 2023.

BICO-koncernen ser stor potential med Visikol genom att kunna erbjuda fler steg i processen för framtagande av nya läkemedel genom att kombinera Visikol® HISTO™ vävnadsreagens med molnbaserad teknik för analys, avancerad avbildning med digital patologi och 3D-cellskultiveringsanalys. Tekniken som används för analys innebär synergier för nuvarande kunder inom koncernen, exempelvis för MatTeks kunder inom 3D-vävnader. Koncernen ser även möjligheter att fortsätta utveckla starka servicerelaterade erbjudanden inom Bioprinting.

Mot bakgrund av att förvärvet skett sent i perioden har ingen preliminär förvärvsanalys ännu upprättats varför inga övervärden ännu är identifierade utan hela skillnaden mellan bokförda värden och köpeskillning är allokera till goodwill. Bolaget avser identifiera övervärden under kommande kvartal.

Om Visikol hade inkluderats i bolagets räkenskaper under hela räkenskapsåret hade förvärvet bidragit med en omsättning om totalt cirka 10 MSEK i stället för de redovisade 2,6 MSEK.

Discover Echo

Den 30 juni 2021, förvärvade BICO 100 procent av aktierna i det amerikanska bolaget Discover Echo Inc. med säte i San Diego, Kalifornien, USA, med fokus på utveckling, tillverkning och försäljning av patenterade och roterande hybridmikroskop. Discover Echos hybridmikroskop med både upprätt- och inverterad kapabilitet, i ett enda högkvalitativt instrument, eliminerar behovet av två separata system. Dessutom omdefinierar Discover Echo branschen när det gäller användarupplevelse då bolagets produkter integrerar ultrahögupplösta pekskärmar med inbyggd programvara.

Köpeskillingen uppgick till 1 003 MSEK, varav 107 MSEK bestod av 262 320 nyemitterade aktier och 854 MSEK betalades kontant vid förvärvstidpunkten. Köpeskillingen inkluderar även en tilläggsköpeskillning om 42 MSEK vilken är baserad på måluppfyllnad av finansiella mål för räkenskapsåren 2021-2025.

BICO-koncernen erbjuder produkter som används inom cellkulturforskning (t.ex. vid bioprinting, cell-linjeutveckling eller levande cellavbildning) och samtliga dessa kunder skulle kunna dra nytta av Discover Echos produktportfölj. Detta öppnar upp potential för korsförsäljning och produktpaketering, som kan bidra till att växa flertalet produktlinjer parallellt samt öka användningen av förbrukningsvaror som erbjuds av BICO. Sådana produktpaketeringar kommer att föra koncernen närmare att erbjuda kompletta arbetsflöden.



Discover Echo har en stor tillväxtpotential inom biobearbetningsindustrin där BICO redan är en välkänd leverantör och har kompetensen att accelerera Discover Echos penetration inom denna sektor.

Mot bakgrund av att förvärvet skett sent i perioden har ingen preliminär förvärvsanalys ännu upprättats varför inga övervärden ännu är identifierade utan hela skillnaden mellan bokförda värden och köpeskilling är allokerad till goodwill. Bolaget avser identifiera övervärden under kommande kvartal.

Om Discover Echo hade inkluderats i bolagets räkenskaper under hela räkenskapsåret hade förvärvet bidragit med en omsättning om totalt cirka 42 MSEK.

Förvärvskostnader

Förvärvskostnader uppgick till 9,1 MSEK under andra kvartalet. Totala förvärvskostnader under det första halvåret uppgick till 29,6 MSEK och fördelades enligt följande: Ginolis 15,2 MSEK (varav 10,0 MSEK avsåg transaktionsskatter), MatTek 5,6 MSEK, Visikol 2,6 MSEK, Nanoscribe 4,1 MSEK samt Discover Echo 2,1 MSEK. Kostnaderna avsåg arvoden till konsulter i samband med due diligence samt en skattekostnad om 10,0 MSEK som köparen är skyldig att betala vid företagsförvärv i Finland. Dessa utgifter har redovisats som övriga externa kostnader i koncernens resultaträkning samt inom förvärv av dotterföretag/rörelse inom nettokassaflödet från investeringsverksamheten i koncernens kassaflödesanalys.

Emissionsutgifter relaterade till förvärven uppgick till 0,5 MSEK för januari - juni, och har redovisats som en minskning av eget kapital efter avdrag för uppskjuten skatt.

Not 7. Nyemission av aktier och konvertibler

I samband med förvärven har BICO emitterat totalt 1 571 767 aktier i vederlag till säljarna vid de genomförda förvärven under året. Bolaget genomförde även en nyemission den 12 mars 2021 som tillförde bolaget 1,5 MDSEK innan emissionskostnader och omfattade 3 571 429 nya B-aktier, motsvarande cirka 7,0 procent av det nuvarande utestående aktiekapitalet av B-aktier i BICO och 6,8 procent av det aktuella utestående totala aktiekapitalet i BICO samt en konvertibelemission om 1,5 MDSEK som förutsatt att full konvertering sker, medför en utspädning om 4,8 procent av det totala antalet utestående aktier och 3,8 procent av rösterna i BICO genom en ökning av antalet utestående B-aktier med cirka 2 505 750.

Teckningskursen i nyemissionen uppgick till 420 SEK per ny B-aktie och sattes genom ett s.k. accelererat bookbuilding-förfarande. Ett stort antal svenska och internationella institutionella investerare samt befintliga aktieägare deltog i nyemissionen.

De utgivna konvertiblerna kommer att ha en räntekupong om 2,875 procent årligen, som betalas halvårsvis med första betalning den 19 september 2021. Konverteringskursen fastställdes till 598,50 SEK motsvarande en premie uppgående till 42,5 procent jämfört med teckningskursen av en B-aktie i nyemissionen. Den initiala konverteringskursen är fastställd men kan justeras för att hålla innehavarnas position oförändrad relativt innehavarna av aktier. Redovisningsmässiga konsekvenser och hantering av de utgivna konvertiblerna framgår i not 4.

Totalt tillfördes bolaget 3 MDSEK innan emissionskostnader genom aktie- och konvertibelemissionen. Likviden har använts delvis för att finansiera förvärven av MatTek, Nanoscribe, Visikol samt Discover Echo och resterade likvid ska användas för bolagets fortsatta expansionsaktiviteter.

Under det första halvåret löstes 581 936 optioner in till lika många aktier för ett pris om 44,375 SEK per aktie vilket tillförde bolaget 25,8 MSEK. Detta minskade det utestående antalet optioner i det första programmet. Mer information i not 5.

Rapportens undertecknande

Styrelsen och den verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Göteborg den 18 augusti, 2021

Carsten Browall
Styrelseordförande

Aristotelis Nastos
Styrelseledamot

Bengt Sjöholm
Styrelseledamot

Helena Skåntorp
Styrelseledamot

Christian Wildmoser
Styrelseledamot

Erik Gatenholm
Styrelseledamot och
Verkställande direktör



Alternativa nyckeltal

I denna delårsrapport förekommer hänvisningar till ett antal finansiella mått, vilka kompletterar de mått som definieras eller specificeras i tillämpliga regler för finansiell rapportering. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning.

De alternativa nyckeltalen härleds från bolagets koncernredovisning. Måtten används av BICO för att de i sina sammanhang ger tydligare eller mer fördjupad information än de mått som definieras i tillämpliga regler för finansiell rapportering, och därmed bistår både investerare och ledning att analysera dess verksamhet. Nedan följer beskrivningarna av måtten i denna delårsrapport, tillsammans med definitioner och anledningen till att de används.

Alternativt nyckeltal	Definition	Syfte
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättningen.	Nyckeltalet används för analys av effektivitet och värdeskapande.
Bruttoresultat	Nettoomsättning med avdrag för råvaror och förnödenheter reducerat med lagerförändring.	Nyckeltalet visar effektivitet i BICOs verksamhet och tillsammans med EBITDA ger en helhetsbild av den löpande vinstgenereringen och kostnadsbilden.
Nettoskuld (-) /Nettokassa (+) exkl. leasing	Kortfristiga placeringar och likvida medel, reducerat med räntebärande långfristiga och kortfristiga skulder exklusive leasingskulder. Ett positivt tal indikerar nettokassa.	BICO anser att nettoskuld/nettokassa är ett användbart mått för bolagets fortlevnad samt möjlighet att exekvera på fastställd affärsplan.
Organisk omsättningstillväxt	Tillväxt genererad från verksamhet i bolag som fanns i koncernen under motsvarande jämförelseperiod.	Nyckeltalet visar tillväxten i den befintliga verksamheten rensat för förvärv de senaste 12 månaderna.
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	Resultat före räntor, skatt, av- och nedskrivningar.	Nyckeltalet är ett användbart mått för att visa det resultat som genereras i den löpande verksamheten. Då rörelseresultat belastas av avskrivningar på övervärden kopplade till de förvärv som BICO genomfört bedömer koncernens ledning att rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) är ett rättvisande mått på koncernens intjäningsförmåga.
Rörelsemarginal (EBITDA), %	Resultat före räntor, skatt, av- och nedskrivningar (EBITDA) i procent av nettoomsättningen.	BICO anser att rörelsemarginal (EBITDA, %) är ett användbart mått för att visa det resultat som genereras i den löpande verksamheten.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före räntor och liknande resultatposter och skatt.	BICO anser att rörelseresultat (EBIT) är ett användbart mått för att visa det resultat som genereras i den löpande verksamheten.
Rörelsemarginal (EBIT), %	Rörelseresultat (EBIT) i procent av nettoomsättningen.	BICO anser att rörelsemarginal (EBIT, %) är ett användbart mått för att visa det resultat som genereras i den löpande verksamheten.
Soliditet	Eget kapital dividerat med totala tillgångar.	BICO anser att soliditet är ett användbart mått för bolagets fortlevnad.

Avstämning av alternativa nyckeltal

	Q2 2021 Apr-Jun	Q2 2020 Apr-Jun*	Halvår 2021 Jan-Jun	Halvår 2020 Jan-Jun*	2019/2020 Helår 16 månader	2020 Kalenderår 12 månader
Bruttoresultat, MSEK						
Nettoomsättning	293,1	40,2	422,6	78,2	416,0	365,8
Råvaror och förnödenheter reducerat med lagerförändring	-90,7	-12,0	-120,1	-21,5	-117,4	-102,3
Bruttoresultat	202,4	28,3	302,5	56,7	298,6	263,6
Bruttomarginal, %						
Bruttoresultat	202,4	28,3	302,5	56,7	298,6	263,6
Nettoomsättning	293,1	40,2	422,6	78,2	416,0	365,8
Bruttomarginal, %	69,1 %	70,2 %	71,6 %	72,5 %	71,8 %	72,0 %
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA), MSEK						
Rörelseresultat	-31,4	-23,1	-92,2	-35,2	-51,9	-29,4
Avskrivningar	42,0	7,1	67,9	13,5	52,7	45,8
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	10,6	-16,0	-24,3	-21,7	0,8	16,4
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %						
EBITDA	10,6	-16,0	-24,3	-21,7	0,8	16,4
Nettoomsättning	293,1	40,2	422,6	78,2	416,0	365,8
EBITDA-marginal, %	3,6 %	-39,8 %	-5,8 %	-27,7 %	0,2 %	4,5 %
Rörelsemarginal (EBIT), %						
Rörelseresultat	-31,4	-23,1	-92,2	-35,2	-51,9	-29,4
Nettoomsättning	293,1	40,2	422,6	78,2	416,0	365,8
EBIT-marginal, %	-10,7 %	-57,4 %	-21,8 %	-45,0 %	-12,5 %	-8,0 %
Organisk omsättningstillväxt, %						
Nettoomsättning	293,1	40,2	422,6	78,2	416,0	365,8
Nettoomsättning genererad från bolag som förvärvats de senaste 12 månaderna	-214,8		-282,8		-186,3	-169,9
Organisk nettoomsättning	78,4		139,8		229,7	196,0
Nettoomsättning jämförelseperiod	40,2		78,2		155,6	132,7
Organisk omsättningstillväxt, %	95 %	8 %**	79 %	15 %**	48 %	48 %
	2021-06-30	2020-06-30*	2020-12-31			
Soliditet, %						
Eget kapital	4 432,2	863,5	2 208,5			
Balansomslutning	6 693,2	957,1	2 514,0			
Soliditet, %	66 %	90 %	88 %			
Nettoskuld (-)/Nettokassa (+) exkl. leasing, MSEK						
Kortfristiga placeringar	1 021,4	238,1	349,5			
Likvida medel	441,2	111,3	434,9			
Långfristiga räntebärande skulder exkl. leasingsskuld	-1 319,6	-7,6	-26,7			
Kortfristiga räntebärande skulder exkl. leasingsskuld	-4,2	-2,0	-2,0			
Nettoskuld (-)/Nettokassa (+)	138,8	339,9	755,7			

*Jämförelseperioden för Q2 2020 samt halvår 2020 har omräknats till följd av räkenskapsårets övergång till kalenderår från januari 2021.

**Den organiska tillväxten för jämförelseperioden är tagen från de rapporterade kvartalen Q2 och Q3 2019/2020. Avvikelsen har bedömts som marginell.



Koncernens resultaträkningar per kvartal

	2021 Apr-Jun	2021 Jan-Mar	2020 Okt-Dec*	2020 Jul-Sep*	2020 Apr-Jun*	2020 Jan-Mar*
MSEK						
Nettoomsättning	293,1	129,5	207,0	80,6	40,2	38,0
Förändring av varulager	28,0	37,3	-8,3	-3,8	8,4	1,0
Aktiverat arbete för egen räkning	26,3	16,1	16,0	12,3	3,9	16,1
Övriga rörelseintäkter	9,0	7,9	6,0	5,1	0,0	8,6
Rörelsens kostnader						
Råvaror och förnödenheter	-118,7	-66,7	-45,1	-23,5	-20,4	-10,5
Övriga externa kostnader	-84,1	-70,9	-46,0	-26,8	-16,9	-22,3
Personalkostnader	-138,0	-86,6	-76,8	-49,3	-28,1	-36,5
Avskrivningar och nedskrivningar av anläggningstillgångar	-42,0	-25,9	-21,6	-10,7	-7,1	-6,4
Övriga rörelsekostnader	-5,0	-1,5	-9,1	-0,3	-3,2	-
Rörelseresultat	-31,4	-60,8	22,0	-16,2	-23,1	-12,1
Finansiella poster						
Finansiella intäkter	5,5	9,7	4,3	5,0	12,2	0,1
Finansiella kostnader	-23,1	-3,2	-0,5	-0,3	-0,3	-22,8
Resultat efter finansiella poster	-49,0	-54,3	25,8	-11,5	-11,2	-34,9
Periodens skatt	-1,5	6,5	-5,4	-0,7	6,4	1,3
Periodens resultat	-50,5	-47,8	20,4	-12,2	-4,8	-33,5
Hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare	-50,3	-47,5	20,8	-12,1	-4,5	-33,4
Innehav utan bestämmande inflytande	-0,2	-0,3	-0,3	-0,1	-0,2	-0,1

*Jämförelseperioderna för kvartalen 2020 har omräknats till följd av räkenskapsårets övergång till kalenderår från januari 2021.

Denna information är sådan som BICO Group AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades genom nedanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 18 augusti 2021 kl: 08.00 (CEST).

För ytterligare information vänligen kontakta:

Erik Gatenholm, vd och koncernchef

+46 73 267 00 00, eg@bico.com

Gusten Danielsson, ekonomi- och finansdirektör

+46 70 991 86 04, gd@bico.com

Isabelle Ljunggren, kommunikationschef

+46 70 830 08 90, il@bico.com

Finansiell kalender

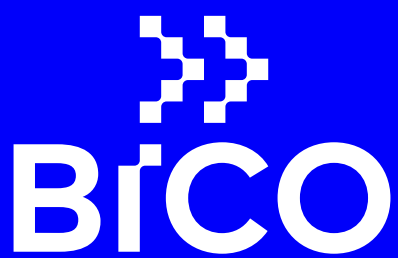
Q3-rapport 2021 | 10 november 2021

Bokslutskommuniké 2021 | 23 februari 2022

Årsredovisning 2021 | 16 mars 2022

Besök www.bico.com för denna delårsrapport och för mer information om namnbytet och vår agenda för biokonvergens. För arkiv över finansiella rapporter vänligen besök www.bico.com/investerare.





BICO Group AB (publ)
Arvid Wallgrens backe 20
413 46 Göteborg, Sverige

KONTAKT
www.bico.com
ir@bico.com

BERLIN BLACKSBURG BOSTON FREIBURG GÖTEBORG KARLSRUHE KYOTO PHOENIX SAN DIEGO STUTTGART ULEÅBORG

Organisationsnummer: 559050-5052